



Als Partner mehrerer tausend Kunden bieten wir deutschlandweit niedergelassenen Ärzten und Zahnärzten sowie Chefärzten und Kliniken innovative Bank- und Abrechnungsdienstleistungen. Aufgrund einer deutschlandweit einzigartigen Dienstleistung, konsequenter Marktausrichtung und einer klaren Managementstrategie zählen wir heute zu den führenden Anbietern auf diesem Markt. Wir wachsen seit Jahren sehr erfolgreich und möchten unsere hervorragende Position weiter ausbauen.

Die aktuelle Corona-Pandemie beeinträchtigt dabei unser Tagesgeschäft in keiner Weise und wir sind froh, in einer stetig wachsenden Branche tätig zu sein und somit sichere und langfristete Arbeitsplätze bieten zu können.

Diese hervorragende Position möchten wir weiter ausbauen und suchen daher zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams

## Mitarbeiter (m/w/d) für den Vertrieb (Outbound) in Teilzeit und Vollzeit

### Ihre Aufgaben:

- Telefonische Vorstellung unserer hochwertigen Bank- und Abrechnungsprodukte bei Ärzten und Zahnärzten (nur B2B, keine Anrufe in Privathaushalten)
- Telefonische Terminvereinbarungen für unsere Außendienstmitarbeiter
- Bedarfsgerechte Beratung vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Telefonische und schriftliche Nachverfolgung von Terminen und Angeboten



### Das bringen Sie mit:

- Spaß am Telefonieren und Freude am Umgang mit Menschen
- Eine angenehme, dialektfreie und hochdeutsche Telefonstimme sowie sehr gute Umgangsformen
- Hervorragende mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit sowie eine sehr gute Auffassungsgabe
- Ein hohes Maß an Selbstbewusstsein, Durchsetzungsvermögen, Zielorientierung sowie eine strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sicherer und geübter Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- Eine qualifizierte Berufsausbildung sowie Erfahrung im Vertrieb und im telefonischen Kundenkontakt (Call Center) sind vorteilhaft; Quereinsteiger sind aber auch herzlich willkommen

### Wir bieten Ihnen:

- Einen sicheren und langfristigen Arbeitsplatz in einem erfolgreichen und dynamischen Unternehmen
- Die Mitarbeit in einem zielorientierten, motivierten Team sowie ein sehr gutes Arbeitsklima.
- Innovative Produkte mit Alleinstellungsmerkmal
- Eine umfassende Einarbeitung mit persönlichem Mentor sowie kontinuierliche Qualifizierungs- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Geregelte Arbeitszeiten von Montag bis Freitag zwischen 8 und 17 Uhr (kein Wochenenddienst, keine Spät- oder Nachtschicht)
- Ein attraktives Fixgehalt plus Top-Provision!

Wenn Sie Erfolgsgeschichte in einem absoluten Wachstumsmarkt schreiben möchten, freuen wir uns, Sie kennenzulernen. Absolute Diskretion im Umgang mit Ihrer Bewerbung ist für uns selbstverständlich. Bitte senden Sie Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und möglichem Eintrittstermin per E-Mail an: [karriere@mediserv.de](mailto:karriere@mediserv.de)

mediserv Bank GmbH, Personalabteilung, Am Halberg 6, 66121 Saarbrücken, [www.mediserv.de](http://www.mediserv.de),  
Tel. 06 81 / 40 00 75