



WILLKOMMEN IM MEDISERV TEAM

Mit rund 150 Mitarbeitenden bieten wir mehreren tausend Kunden im Bereich der Heilberufe innovative Bank- und Abrechnungsdienstleistungen – und dies dank konsequenter Marktausrichtung und klarer Managementstrategie seit über 20 Jahren sehr erfolgreich.

Aufgrund einer deutschlandweit einzigartigen Dienstleistung zählen wir zu den führenden Anbietern auf diesem Markt und setzen in unserer Branche sowohl im Hinblick auf die Technik wie auch auf die Kundenorientierung Maßstäbe.

Diese hervorragende Position möchten wir aufgrund unseres Wachstums weiter ausbauen und suchen daher zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen qualifizierten

Junior-Firmenkundenberater Heilberufe (m/w/d)

Sie verfügen über erste Berufs- und Vertriebserfahrung im Bankgeschäft -, bringen Ehrgeiz, Motivation und Einsatzbereitschaft mit und haben Spaß daran, einen noch jungen Unternehmensbereich mit der erforderlichen „Hands-on“ Mentalität Seite an Seite mit unserem erfahrenen Team weiter auf- und auszubauen.

Ihre Aufgaben im Wesentlichen:

- Telefonische sowie persönliche Akquisition und Betreuung von anspruchsvollen Interessenten, Kunden und Multiplikatoren von der bedarfsgerechten Beratung bis zum Vertragsabschluss
- Beratung von Praxisinhabern und Existenzgründern mit dem Schwerpunkt Kreditgeschäft & Factoring
- Beurteilung und Bearbeitung von Kreditanfragen
- Aktive und systematische Betreuung und Weiterentwicklung unserer Kunden auf der Grundlage unseres ganzheitlichen Betreuungsansatzes
- Erkennen von Störungen in der Kundenbeziehung und Ansprache der betreffenden Kunden
- Präsentation unseres gesamten Leistungsangebotes bei interessierten Kunden oder auch auf Veranstaltungen und Messen
- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung und Optimierung der Marktbearbeitungs- und Verkaufsstrategien zur Umsatz- und Ergebnissteigerung sowie deren konsequente Umsetzung
- Mitgestaltung der Vertriebs- und Marketingprozesse von der Planung, Präsentations- und Angebotserstellung über die Verhandlungsführung bis zum Abschluss



WILLKOMMEN IM MEDISERV TEAM

Sie bringen mit:

- Vorzugsweise eine abgeschlossene Ausbildung zum/r Bankkaufmann/-frau oder ein Hochschulstudium mit fachbezogenem Schwerpunkt
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb und in der Kundenberatung (Firmenkunden-/Geschäftskundenberatung), idealerweise im Bereich der Heilberufe
- Akquisitions- und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit sowie ein hohes Maß an Vertriebs- und Erfolgsorientierung
- Gelegentliche Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Sensibles Gespür für Kundenbedürfnisse und hohe Problemlösungskompetenz
- Professionelles, sicheres und überzeugendes Auftreten
- Motivationsfähigkeit, Teamfähigkeit und Einsatzbereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- Eine feste Anstellung mit hoher Eigenverantwortung in einem jungen und motivierten Team
- Einen sicheren, langfristigen und modernen Arbeitsplatz in einer erfolgreichen und kapitalstarken Bank
- Innovative Produkte mit Alleinstellungsmerkmalen
- Ein dynamisches Arbeitsumfeld mit der Möglichkeit, dieses aktiv mitzugestalten
- Eine umfassende und praxisbezogene Einarbeitung mit persönlichem Mentor sowie kontinuierliche Unterstützung durch unseren Vertriebsinnendienst
- Moderne technische Ausstattung (hoher Digitalisierungsgrad, papierloses Büro)
- Eine offene, konstruktive Gesprächskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Wiederkehrende Firmen- und Teamevents
- 30 Tage Urlaub
- Möglichkeit, im Homeoffice zu arbeiten
- Flexible und geregelte Arbeitszeiten (Gleitzeit) mit kurzem Freitag

Wenn Sie Erfolgsgeschichte in einem absoluten Wachstumsmarkt schreiben möchten, freuen wir uns, Sie kennenzulernen. Absolute Diskretion im Umgang mit Ihrer Bewerbung ist für uns selbstverständlich.

Bitte senden Sie Ihre vollständigen und aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und möglichem Eintrittstermin direkt per Upload über unsere Karriereseite: www.mediservbank.de/karriere oder per E-Mail an: karriere@mediservbank.de.

mediserv Bank GmbH, Frau Angelika Väth, Am Halberg 6, 66121 Saarbrücken, www.mediservbank.de,
Tel. 06 81 / 40 00 75, E-Mail: karriere@mediservbank.de