

Mitarbeiter Leadmanagement im Vertrieb (m/w/d)

Wochenarbeitszeit 20h / 30h oder 40 h möglich

Standort: Sulzbach / Saar

Gestalten Sie mit uns die Zukunft der Aus- und Weiterbildung.

Die TÜV Saarland Bildung + Consulting GmbH gehört zu den führenden Anbietern beruflicher Weiterbildung in Deutschland. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen Mitarbeiter Leadmanagement Vertrieb (m/w/d).

Ihre Aufgaben

- Übernahme des Leadmanagements im Vertrieb
- Analyse von Leads aus dem Bereich Marketing
- Telefonische Kontaktaufnahme mit Leads, Kontakten und Unternehmen zur Vorstellung unseres Seminarportfolios
- Zusammenarbeit und Unterstützung des Key Account Management
- Kundenerstgewinnung

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium
- Verständnis von betriebswirtschaftlichen Kennzahlen und Zusammenhängen
- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder Vertriebsumfeld
- Erfahrungen im Umgang mit einem CRM-System
- Vorliebe für telefonischen und direkten Kontakt mit Kunden
- Strukturierte Arbeitsweise sowie Teamgeist und Eigeninitiative

Das bieten wir

- Eine zukunftsorientierte Aufgabe mit großem Gestaltungsspielraum in einem sehr stabilen Unternehmen
- Arbeiten in einem sich im Aufbau befindenden Team mit kurzen Entscheidungswegen und dynamische Umsetzung von neuen Ideen
- Arbeiten in einer Wachstumsbranche mit großem Potential für die berufliche und persönliche Weiterentwicklung
- Attraktive Vergütung und ein flexibles Arbeitszeitmodell
- Remote arbeiten ist an bis zu zwei Tagen in der Woche möglich

Werden Sie Teil unseres Teams und gestalten Sie mit uns die Zukunft der beruflichen Weiterbildung.

Bewerbungen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) senden Sie bitte an:

bewerbung@tuev-seminare.de